

# Memperoleh Trafik Dari Iklan Baris

**Rengga Tama Sunarto, S.E**

[renggatama@yahoo.com](mailto:renggatama@yahoo.com)

<http://www.promobersama.com>

## **Lisensi Dokumen:**

Copyright © 2003-2007 IlmuKomputer.Com

Seluruh dokumen di IlmuKomputer.Com dapat digunakan, dimodifikasi dan disebarkan secara bebas untuk tujuan bukan komersial (nonprofit), dengan syarat tidak menghapus atau merubah atribut penulis dan pernyataan copyright yang disertakan dalam setiap dokumen. Tidak diperbolehkan melakukan penulisan ulang, kecuali mendapatkan ijin terlebih dahulu dari IlmuKomputer.Com.

## **Pendahuluan**

Memiliki sebuah website atau blog terbagus di dunia, akan menjadi sia sia jika trafik pengunjung website kita sangat sepi. Tentu saja untuk bisa sukses mengembangkan website kita tersebut, kita harus gempar melakukan kegiatan promosi agar memperoleh trafik yang tinggi. Salah satu kegiatan promosi tersebut adalah [Iklan Baris](#). Namun pemasangan iklan tersebut juga harus optimal dan tidak boleh sembarangan tentunya. Di sini saya akan mencoba memberikan sedikit Tips agar pemasangan iklan anda menjadi optimal.

## **Isi**

Seperti halnya SEO, pemasangan iklan baris juga harus di optimization untuk memperoleh trafik yang sangat ramai. Baiklah langsung saja saya beri beberapa Tips Optimization Iklan Baris

### **1. Pasang Iklan Anda di Situs Iklan Yang Berpotensi**

Saat ini banyak sekali situs Iklan Baris, namun apakah semuanya memiliki potensi? Jika anda memasang iklan baris di situs yang kurang berpotensi, tentu saja akan membuang waktu anda. Untuk itu pilihlah situs iklan yang memiliki trafik pengunjung cukup tinggi, atau minimal memiliki Page Rank 3. Seperti misalnya [iklanbaris.co.id](http://iklanbaris.co.id), [iklanpromo.com](http://iklanpromo.com), [bekas.com](http://bekas.com), dll

Saya juga merekomendasikan anda untuk memasang iklan di situs [promobersama.com](http://promobersama.com) karena selain menyediakan iklan baris gratis, situs tersebut juga menerapkan sistem *Network Marketing* untuk pemasarannya, sehingga sangat berpotensi untuk promosi.

Silahkan anda cari di [google](#) dengan keyword "iklan baris" Ranking 10 besar dengan keyword tersebut adalah situs-situs iklan baris yang berpotensi.

2. **Gunakan Judul Iklan Yang Relevan**

Judul atau title adalah hal pertama yang membuat pembaca tertarik. Gunakan kata kata marketing yang menarik dan profesional. Namun anda juga harus memperhatikan bahwa *Judul* dan *Isi* harus mengandung *keyword* yang relevan dengan produk yang anda tawarkan, karena hal ini juga berhubungan dengan teknik SEO saat iklan yang anda pasang terindex oleh search engine. Jangan menggunakan kata kata yang BOMBASTIS. Sebagai bahan perbandingan, anda bisa melihat judul iklan lainnya yang menurut anda menarik.

3. **Penulisan Isi Iklan Yang Tidak Bertele tele**

Penulisan isi iklan sebaiknya singkat, jelas dan tidak bertele-tele. Usahakan kalimat tetap terfokus pada informasi yang anda jual dan sekali lagi sesuaikan dengan judul iklan dan mengandung keyword yang relevan.

4. **Tempatkan Iklan Pada Kategori Yang Sesuai**

Hal ini sangat penting! Banyak sekali pemasang iklan yang menempatkan iklanya pada kategori yang tidak sesuai. Selain tidak akan mendapatkan respon, hal ini juga bisa mengakibatkan kesan negatif terhadap kredibilitas anda dan bisa di anggap **SPAM**. Misal anda ingin mempromosikan situs [IlmuKomputer.com](#), jangan sekali kali menempatkan pada kategori makanan, karena gak mungkin pengunjung mau makan malam atau sarapan pagi dengan menu komputer.

5. **Cantumkan Link URL Website Anda**

Agar pengunjung dapat dengan mudah menjangkau website anda, sebaiknya anda cantumkan juga Link URL website anda. Hal ini juga sangat penting untuk meningkatkan kepopuleran link website anda. Untuk itu pasang iklan di situs yang memiliki page rank tinggi atau PR 3 keatas.

## Penutup

Hanya dengan menerapkan ke 5 tips di atas secara continue, akan mendatangkan trafik pengunjung website anda dan tentu saja produk anda akan laris manis. Tips di atas juga bisa anda terapkan pada iklan milist. Akhirnya saya ucapkan terima kasih, dan salam sukses.



### Biografi Penulis

**Rengga Tama Sunarto, S.E.** Sudah hobi berselancar di dunia bisnis internet sejak di bangku SMU sekitar tahun 2001. Meskipun saat ini telah menjabat sebagai Business Manajer, pada perusahaan yang bergerak dibidang investasi pasar modal, Namun penulis masih tetap aktif menjalankan hobinya di bisnis internet., Penulis juga mengembangkan situs [PromoBersama.com](#) untuk kelancaran berpromosi para webmaster.